



Unter der Marke MEYLE entwickelt, produziert und vermarktet die MEYLE AG, ein Unternehmen der Wulf Gaertner Autoparts AG, hochwertige Ersatzteile für PKW und Transporter für den Freien Teilemarkt. Die Marke MEYLE umfasst die drei Produktlinien MEYLE ORIGINAL, MEYLE-PD und MEYLE-HD. Die MEYLE AG hat ihren Stammsitz in Hamburg und ist in 120 Ländern aktiv. Neben dem hochmodernen Logistikzentrum in Hamburg verfügt das Unternehmen weltweit über Tochtergesellschaften und Produktionsstandorte. Derzeit arbeiten am Standort Hamburg rund 450 und weltweit rund 1.000 Mitarbeiter. Die MEYLE AG gehört nicht nur zu den erfolgreichsten Unternehmen der Branche, sondern auch zu den Top 100 Arbeitgebern im deutschen Mittelstand.

Werden Sie ein Teil von MEYLE und verstärken Sie unsere Sales Abteilung zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

## Account Manager D/A/CH (m/w/d)

### Das erwartet Sie

- Sicherung und Ausbau bestehender, sowie Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen der zu verantworteten Kunden/Accounts
- Unterstützung der internationalen Key Account Manager beim Ausbau internationaler Kundenbeziehungen
- Erstellung, Umsetzung und Koordination von Markt- und Kundenaktivitäten zur Zielerreichung gemäß Business- bzw. Account-Plan
- Führen von Preis- und Konditionsverhandlungen sowie Abschluss von Vereinbarungen im Einklang mit der unternehmensweiten Preis- und Konditionsstrategie
- Laufende Pflege und Aktualisierung der CRM-Daten, Erstellung von Besuchsberichten und Durchführung von Jahresgesprächen inkl. Vertragsverhandlungen
- Regelmäßige Analyse der Marktsituation in Bezug auf Kunden, Produkte und Wettbewerb
- Enge Zusammenarbeit mit Produktmanagement, Marketing und Pricing-Team zur effektiven Marktbearbeitung
- Aktive Teilnahme an Kundenveranstaltungen sowie Messen

### So passen wir zusammen

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung
- Berufserfahrung und Kenntnisse im Vertrieb/Account Management, idealerweise von erklärungsbedürftigen/technischen Produkten
- Profunde Marktkenntnisse im Automotive After Sales und internationale Erfahrung
- Stark ausgeprägte Dienstleistungs- und Kundenorientierung mit exzellentem Beziehungsmanagement
- Ausgeprägtes analytisches und ganzheitliches Denkvermögen sowie eine strukturierte, konzeptionelle Arbeitsweise
- Hohes Maß an Eigenverantwortung, strukturierter Arbeitsstil und starke Umsetzungsfähigkeit
- Starke Kommunikations- und Konfliktfähigkeit kombiniert mit Verhandlungsgeschick
- Versierter Umgang mit MS-Office-Anwendungen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Das macht uns aus

Als inhabergeführtes familiäres Unternehmen des Mittelstands verbinden wir Innovation und Tradition. Gleichzeitig leben wir Werte wie Mitarbeiterorientierung, Vertrauen und Interkulturalität. Vielfalt gehört zu uns wie der Regen zu Hamburg: für uns zählt der Mensch. Gemeinsam arbeiten wir für eine nachhaltige Welt der Mobilität. Abgerundet wird unser Portfolio u.a. durch viel Freiraum für Eigeninitiative, flexible Arbeitszeiten, umfangreiche Angebote zur mobilen Arbeit und unser Betriebsrestaurant sowie umfassende Sozialleistungen.

Finden Sie sich hier wieder? Dann fragen Sie gerne nach Details bei Frau Katja Frieblich oder bewerben Sie sich direkt unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung. Wir freuen uns von Ihnen zu hören! Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wird bei Personenbezeichnungen und personenbezogenen Hauptwörtern in dieser Stellenbeschreibung die männliche Form verwendet. Entsprechende Begriffe gelten im Sinne der Gleichbehandlung grundsätzlich für alle Geschlechter.

Jetzt bewerben

TOP  
JOB

Arbeitgeber  
2024

MEYLE AG, Personalabteilung  
Merkuring 111, 22143 Hamburg  
Tel. + 49 40 67506 7207  
[www.meyle.com](http://www.meyle.com)